



## Über Profiles

Profiles International wurde 1991 in den USA gegründet. Unsere Kompetenz liegt im qualifizierten KnowHow eines der wachstumsstärksten Wirtschaftsbereiche überhaupt - im Job Profiling. Hierin ist Profiles International seit Jahren Impulsgeber und Marktführer.

Weltweit sind wir in mehr als 100 Ländern vertreten und betreuen mit 175 Geschäftsstellen über 40.000 Kunden. Seit 2002 bietet Profiles International ihre innovativen Instrumente mit Erfolg auch auf den deutschsprachigen Märkten an.

Wir stellen Ihnen differenzierte Online Profiling Instrumente zur Verfügung, mit denen Sie Ihr Personalmanagement deutlich effektiver gestalten können. Sie ermöglichen Ihnen, Personal und Bewerber richtig einzuschätzen und sinnvoll einzusetzen.

### Was wir tun

Wir bieten dem erfolgsorientierten personalstrategischen Management wissenschaftlich ausgereifte Profiling Instrumente und verbinden diese mit neuester Internet Technologie. Unsere Produkte unterstützen Führungskräfte, die Personalleistungen ihrer Mitarbeiter zu steigern, kostspielige Fehlentscheidungen in Personalfragen zu minimieren und individuelle Fähigkeiten und Stärken aller Mitarbeiter in gewinnbringende Bahnen zu lenken.

### Unsere Ziele

Von uns erhalten Sie effiziente Methoden und neue Profiling-Instrumente, damit Sie ...

- Ihre Unternehmensziele leichter mit „passenden“ Mitarbeitern erreichen
- die Produktivität Ihrer Mitarbeiter optimieren
- Ihr Kapital „Mitarbeiter“ bestmöglich einsetzen.

### Ihr Vorteil

Der Einsatz unserer Instrumente ist für Sie deutlich spürbar.

wirtschaftlich++

Wir ermöglichen Ihnen Fehlbesetzungen zu minimieren und Kosten zu reduzieren.

*„... Mitarbeiter, die beim Job Match Profiling 86% und mehr erzielten, zeigten eine 5 x höhere Leistung als andere Mitarbeiter!“*

*American Income Life*

objektiv ++

Valide Ergebnisse ermöglichen faire und sichere Entscheidungen



„... The Profile schafft mehr Objektivität und es eliminiert den subjektiven Faktor ...“

Rolf Küber, Karlsruher Lebensversicherung AG

technologisch ++

Unsere anwenderfreundliche Online-Technologie unterstützt Ihre Prozesse effektiv.

## Ihr Nutzen

- **Teure Einstellungsfehler vermeiden**
- **Ungewollte Mitarbeiterfluktuation minimieren**
- **Auswahlprozess optimieren**
- **Führungsqualitäten entwickeln**
- **Personalentwicklung effektiver gestalten**
- **Produktivität des Unternehmens erhöhen**

## ProfileXT™

ist ein multifunktionelles dreidimensionales Profiling-System, um Bewerberauswahl, Coaching, Training, Beförderung und Nachfolgeregelungen zu optimieren.

„ProfileXT™“ hat zwei Schwerpunkte: Das Anforderungsprofil und die Person, an die diese Anforderungen gestellt werden. Die Auswertung ergibt ein Deckungsbild mit den wichtigsten Fragen zur Person im Verhältnis zu den Anforderungen der jeweiligen Position. Es basiert auf der Forschung von Schmidt & Hunter, die zum Ergebnis kommt, dass es fünf entscheidende Fragen zur Bewertung einer Person gibt.

„ProfileXT™“ basiert auf den drei wichtigsten:

- **Mentale Fähigkeiten - Kann er die Arbeit machen?**
- **Berufliche Interessen - Will er die Arbeit machen?**
- **Verhaltensmerkmale - Wie wird er die Arbeit machen?**

Es ist damit ein wirkungsvolles und modernes Managementinstrument zur Auswahl des richtigen Bewerbers für eine Stelle. Es ist online verfügbar, seine Ergebnisse sind sofort abrufbar und es lässt sich auf vielfältige Weise dynamisch in die Prozesse des Personal-Profiling integrieren.

### Kundenindividuelle Benchmarks

Kundenindividuelle Benchmarks vergleichen die Eigenschaften von Bewerbern mit Qualitäten und Fähigkeiten von solchen Arbeitnehmern, die bereits sehr erfolgreich auf entsprechenden Positionen arbeiten und sind deswegen wo wirkungsvoll.



Eine im Harvard Business Review veröffentlichte Studie zeigt, dass ein Job Match viel wichtiger für die Entscheidung bei der Besetzung einer Stelle ist als andere Faktoren (wie z.B. Ausbildung und Erfahrung des Bewerbers oder die nötige Einarbeitungszeit). Wenn es einem Unternehmen gelingt, Stellen mit genau den Arbeitnehmern zu besetzen, die für diese Arbeit „wie geschaffen“ sind, fördert dies Produktivität und Zufriedenheit und minimiert negative Faktoren wie Stress, Anspannung, Konflikte, Störungen in der Kommunikation und kostspielige Mitarbeiterfluktuationen.

### **Zwölf Berichte für ein aussagekräftiges Profiling**

**Leicht in der Anwendung**

**Hohe Vertrauenswürdigkeit**

**ProfileXT™: Einzigartig bei Profiling und Personalmanagement**

Mit „ProfileXT™“ finden Sie heraus, ob ein Bewerber für einen Arbeitsplatz genau die Eigenschaften besitzt, die für die Stellenbesetzung relevant sind. Außerdem können Sie mit unserer Profiling-Methode ermitteln, welche Fähigkeiten und Qualitäten Arbeitnehmer produktiver machen, die bereits in Ihrem Unternehmen angestellt sind. „ProfileXT™“ analysiert mentale Fähigkeiten, Persönlichkeit und berufliche Interessen.

Die Aussagen unserer Kunden, die „ProfileXT™“ für das Personal-Profiling bereits nutzen, sprechen für sich: Sie sagen, dass „ProfileXT™“ **drei- bis fünfmal so wirkungsvoll ist wie jedes andere Assessment-Instrument, das sie zuvor angewendet hatten.**

## **Verkaufs-Optimierung – Ermittlung der DNA Ihrer Verkäufer**

Sie wollen auch in einem hart umkämpften Marktumfeld Ihre Umsätze steigern? Wir haben die nötigen Instrumente für Sie, damit Sie Verkäufer finden, die Ihnen bei der Erreichung dieses Ziels helfen.

Sie kennen vermutlich die „80-20-Regel“, nach der 20 Prozent der Vertriebsleute 80 Prozent des Umsatzes machen. Mit ProfileXT Sales durchbrechen Sie diese Regel in Zukunft.

Unsere Untersuchungen mit Hunderttausenden von Vertriebsleuten auf der ganzen Welt haben gezeigt, dass der Vertriebsbereich Qualitäten verlangt, die nicht jeder Mitarbeiter mitbringt. Die hohe Fluktuationsrate bei Vertriebsleuten in zahlreichen Unternehmen zeigt, wie ineffektiv Mitarbeiterauswahl und Einstellungsverfahren oft sind.

### **Erfolgreiche Verkäufer**

Der Grund für die hohen Fluktuationsraten: Die Hälfte der Verkäufer hätte erst gar nicht eingestellt werden dürfen, weil sie von vornherein gar keine Chance hatten, erfolgreich zu sein. Und nur zwei Drittel derer, die das Zeug mitbringen, im Vertrieb erfolgreich zu werden, schöpfen dieses Potenzial auch wirklich aus. Der Rest arbeitet wenig effektiv oder scheitert, weil er nicht angemessen ausgebildet wurde oder die falschen Produkte oder Dienstleistungen anbieten muss.



Eine Profilinganalyse mit **ProfileXT Sales** hilft Ihnen, Verkäufer zu finden, die das Potenzial und die Erfahrungen mitbringen, um außerordentlich erfolgreich zu sein. Durch Profiling mit **ProfileXT Sales** lässt sich bei einem möglichen Vertriebsmitarbeiter ermitteln, ob er die Qualitäten eines Top-Verkäufers mitbringt. Unsicherheitsfaktoren in der Beurteilung werden herausgefiltert, falsche Einschätzungen vermieden.

Mit **ProfileXT Sales** können Sie genau die DNA Ihrer Top Verkäufer analysieren und erkennen warum sie so erfolgreich sind, und welche Eigenschaften sie gemeinsam haben. Sie erhalten von uns externe Benchmark Werte, die Sie mit Ihren internen Zahlen vergleichen können und anhand derer Sie Ihre Entscheidungen ausrichten können.

ProfileXT Sales lässt sich leicht handhaben, wird in einer für Vertriebsleute verständlichen Sprache kommuniziert, und erlaubt es Vertriebsleitern und Entscheidern, jederzeit - und zwar rund um die Uhr - Führungs- und Einstellungsberichte oder auch individuelle Berichte zu generieren und zu begutachten.

### **Kommentare von Kunden**

*„Wir nutzen ProfileXT Sales Assessment, um neue Verkäufer zu rekrutieren und bestehende Mitarbeiter zu schulen. Dieses und andere Produkte von Profiles International haben sehr positive Auswirkungen auf unsere Personalpolitik gehabt.“*

- The Sales Factor -

*„Seitdem wir in Bewerbungsprozessen von neuen Verkäufern mit ProfileXT Sales arbeiten, sind wir sehr zufrieden damit. Weil das Profiling online stattfinden kann, ist es überall und jederzeit einsetzbar. Alle unsere Bewerber müssen sich dem Profiling unterziehen, und wir können dadurch bessere Einstellungsentscheidungen treffen und eine bessere Vertriebsmannschaft aufbauen.“*

- Lisa Garnet, Swedish Match North America -

*„Die ProfileXT Sales Assessments haben unserer Firma geholfen, die Leistungsstandards unserer Vertriebsleute zu benchmarken. Damit konnten wir innerhalb kürzester Zeit sehr produktive Mitarbeiter einstellen. Jedes Mal, wenn wir die Einstellung der falschen Person vermeiden können, erspart uns das rund 45.000 Dollar. Hinzu kommt, dass die Internet-Anwendung mit Onscreen-Verwaltung, sofortiger Analyse und automatischer Berichtserstellung den Einsatz dieses Instruments sehr bequem und effizient macht.“*

- Howard Falkow, Director of Human Resources –



## Namhafte Kunden

Folgende Unternehmen setzen erfolgreich unsere Produkte ein:

- :: ABB
- :: Adam Opel GmbH
- :: Albert Berner GmbH
- :: Altana AG
- :: Aramark GmbH
- :: Astra Tech
- :: Bank Sal. Oppenheim
- :: Boehringer Ingelheim Pharma
- :: CEVA Logistics GmbH
- :: comdirect private finance
- :: Consal Vertrieb Landesdir.
- :: Corning Cable Systems
- :: DAS
- :: DBT
- :: DeltaLloyd Deutschland
- :: Deutsche Bank Mobilvertrieb
- :: Deutsche Flugsicherung / dfs
- :: Deutscher Ring
- :: Faro Europe
- :: Feuersozietaät Berlin BB
- :: Gebrüder Rhodius
- :: Giloy
- :: Globus SB-Warenhaus
- :: Grammer AG
- :: Hager Tehalit
- :: Hansa Kontor
- :: Harley Davidson
- :: Helvetia Versicherungen
- :: Hermal / Boots
- :: Hilger & Kern
- :: Karlsruher Versicherungen
- :: Kohlpharma GmbH
- :: Kent Europe
- :: Lidl Dienstleistungen
- :: Libri GmbH
- :: Mc Donalds
- :: Master Lease
- :: Mitsubishi International
- :: MIS Group
- :: Mundi Pharma
- :: MKM
- :: Novartis AG
- :: Müpro GmbH
- :: Remmers
- :: OCE
- :: RWE Solutions
- :: Rentokil
- :: Sparkasse Rhein-Nahe
- :: Saarland Versicherungen
- :: Spitzner Arzneimittelfabrik
- :: Sal. Oppenheim
- :: Tyco / ADT Deutschland
- :: Stadtwerke Giessen
- :: Valassis
- :: Union Krankenversicherung
- :: Verlag für die Dt. Wirtschaft
- :: VHI Healthcare
- :: Versicherungskammer Bayern
- :: Vogel Medien Gruppe
- :: Victoria Versicherung
- :: VR Bank Starnberg
- :: Volksbank Heilbronn
- :: Volksfürsorge Versicherung
- :: VR Bank Mangfalltal
- :: WIHA Werkzeuge
- :: WeGo Systembaustoffe
- :: World Vision
- :: WIKA
- :: Yellostrom